

Der Experten-Tipp

Netzwerken – der Schlüssel zum beruflichen Erfolg

Die richtigen Kontakte für die Jobsuche nutzen

In wirtschaftlich unsicheren Zeiten kann schnell ein Job auf wackeligen Beinen stehen. Wohl dem, der bei einem drohenden Arbeitsplatzverlust über ein gut funktionierendes Netzwerk verfügt. Denn gerade während der Bewerbungsphase kann es sehr hilfreich sein, wenn möglichst viele über die eigene Jobsuche Bescheid wissen. Der entscheidende Tipp oder das passende Angebot kommt nämlich oft von einer völlig unerwarteten Person. Kontakte knüpfen und pflegen ist demnach ein Muss, um beruflich nicht ins Abseits zu gelangen. Dabei gilt: Qualität vor Quantität. Wer ein guter Netzwerker werden will, muss kein übereifriger Dampfplauderer sein. Entscheidend ist die Persönlichkeit. Wer sich als angenehmer Gesprächspartner zeigt und seine Kontakte auch langfristig pflegt, schafft Vertrauen beim Gegenüber und fördert ein stabiles Netzwerk. Deshalb ist eine gute Vor- und Nachbereitung von Treffen das A und O. Durch einfache Fragen kann eine Unterhaltung in Gang gebracht werden. Interessiertes Nachhaken oder das Erzählen von eigenen Anekdoten halten das Gespräch am Laufen. Man sollte aber keinesfalls vergessen, auch eigene Informationen weiterzugeben. Ein Netzwerk beruht auf Gegenseitigkeit und ist ein Geben und Nehmen. Wer das berücksichtigt, ebnet sich selbst den Weg zum Wunschjob.

Sven Hennige, Managing Director Central Europe bei Robert Half International
München, 4. Januar 2010



Robert Half[®]
Finance & Accounting

Robert Half

Robert Half ist weltweit das führende spezialisierte Personaldienstleistungsunternehmen für Fach- und Führungskräfte im Finanz- und Rechnungswesen. www.roberthalf.ch

Kontakt:

Christina Holl
T: +49 (0)89/286 74-074
E: christina.holl@rhi.net

Robert Half Finance & Accounting
Corporate Service Center Central Europe
Rosental 3-4
80331 München

Über die Zusendung eines Belegexemplars freuen wir uns.